

**L'ERP che fa muovere
la tua Azienda**

Silver Lake



Consolidato e affidabile
grazie ad anni di esperienza
e sviluppo con Clienti e Consulenti.

**Focus su industria manifatturiera
e settore metalmeccanico.**





Soluzione ERP (Enterprise Resource Planning) di Esos Solution per la digitalizzazione delle MPMI Italiane.



Semplice da utilizzare, offre strumenti utili per la gestione completa delle aziende, disponendo di un'ampia copertura funzionale;



il nostro focus è basato sull'industria manifatturiera e principalmente sul settore metalmeccanico.



SilverLake Enterprise è altresì integrabile con tutti gli altri prodotti della Suite. Disponibile anche in versione Cloud (Data as a Service).



L'approccio scalabile permette di accompagnare l'impresa durante il suo sviluppo, potendo contare su specifici moduli standard implementabili nel tempo e in grado di soddisfare le esigenze più evolute, anche nell'ottica della digitalizzazione dei processi.

A titolo di esempio, il modulo EDI SilverLake consente di automatizzare i processi della supply chain e delle reti B2B tra partner commerciali, clienti e fornitori tramite un sistema di interscambio già interfacciato (anche tramite tracciato IDOC di SAP) per operare con realtà quali Amazon ed eBay, direttamente con BMW, Toyota, Ducati, Caterpillar, Karl Berrang, CNH, Manitou, John Deere, Porsche, Mercedes ecc.



L'interfaccia - molto simile a quella delle applicazioni Office di Microsoft® - è molto intuitiva e permette di abbattere significativamente i tempi di apprendimento, mettendo a disposizione degli utenti un ambiente di lavoro gradevole e ampiamente parametrizzabile.



Dall'uso quotidiano di un ERP come Silver Lake Enterprise, consolidato e costantemente aggiornato alle ultime tecnologie (Visual Studio® 2015, MS SQL® 2014 ...), si potranno apprezzare le potenzialità operative di una soluzione software frutto di una lunga esperienza nei settori manifatturiero e dei servizi.



Area Vendite



Offerte Clienti

Consente di redigere un data base di contatti e realizzare un'offerta integrata con il software gestionale.

Ordini Clienti (Aperti/Chiusi)

Permette di redigere gli ordini effettuati dai Clienti, inviando le conferme d'ordine, gestendo la disponibilità dei prodotti e assicurando un'attenta emissione dei documenti di vendita.

Commesse di vendita

A fronte di un contratto stabilito con il Cliente consente l'acquisizione di programmi consegne che seguiranno il normale iter del ciclo attivo. Consente l'organizzazione delle commesse di vendita confermate dal Cliente e la consuntivazione delle stesse a fronte dei costi sostenuti per acquisto di materiale, lavorazioni, mano d'opera.

Bolle di vendita

Consente l'amministrazione dei documenti accompagnatori delle merci.

Fatture di vendita

Consente la compilazione delle fatture differite e accompagnatorie, nonché la gestione di tutte le operazioni contabili e amministrative relative a tali documenti.

Gestione Agenti

Consente di calcolare le provvigioni sul volume di vendita dell'azienda.

Listini di vendita

Consente di definire i listini prezzi degli articoli commercializzati dall'azienda. E' possibile gestire oltre ai listini anche le campagne promozionali valide per un periodo di tempo limitato.

Previsioni di vendita

Consentono di definire il piano annuale di produzione. Sono la base per il raffronto a cui l'Ufficio Commerciale si deve riferire durante l'esercizio per controllare e gestire efficacemente i probabili scostamenti che si verificheranno fra quanto si era previsto e quello che effettivamente accade.

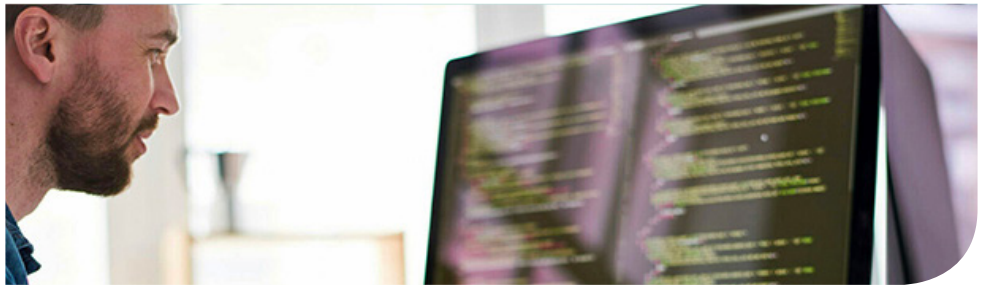
Packing list

Definisce la possibilità di organizzare la spedizione delle merci a fronte degli impegni derivanti nei confronti dei clienti.

Gestione canoni di assistenza

Permette di registrare e fatturare i canoni in base alle varie scadenze.

Area Acquisti



Richieste di acquisto

Consente l'imputazione dal reparto delle richieste di approvvigionamento materiali.

Ordini Fornitori Aperti/Chiusi)

Consente di gestire l'approvvigionamento della merce da parte dell'azienda gestendo sia l'ordine di acquisto che il ricevimento.

Rappresentano un contratto di fornitura che permette di definire consegne scaglionate nel tempo a condizioni particolari.

Pre bolle e bolle di acquisto

Consente l'imputazione dei documenti del ciclo passivo relativamente alle merci consegnate o fatturate dai fornitori.

Previsioni di acquisto

Rappresentano la base per il raffronto che l'Ufficio Acquisti deve effettuare durante l'esercizio al fine di controllare e gestire efficacemente i probabili scostamenti che si verificheranno fra quanto si era previsto e quello che effettivamente accade.

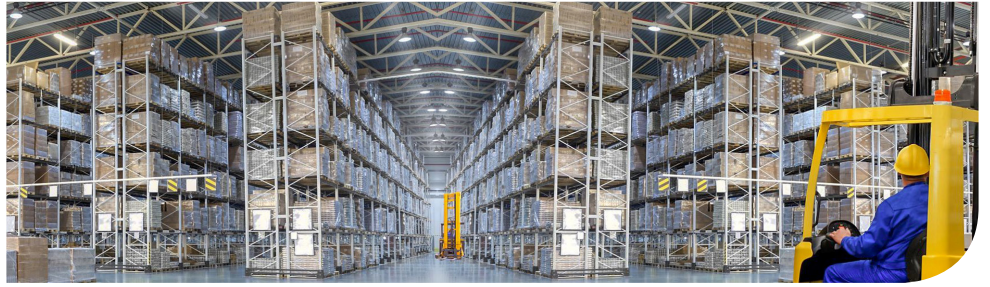
Fatture di acquisto

Consente l'imputazione dei documenti del ciclo passivo relativamente alle merci consegnate/fatturate dai fornitori.

Listini fornitori

Consente di inserire i listini prezzi degli articoli acquistati dall'azienda.

Area Logistica



Distinte Base

Definisce la composizione strutturata dei prodotti indicando, ai vari livelli produttivi, gli elementi che li costituiscono.

Magazzino

Consente di gestire le movimentazioni delle merci di magazzino supportando le più svariate esigenze aziendali.

- Registrazioni di magazzino
- Gestione inventariali
- Visualizzazione giacenze per articolo, magazzino, contcliente/fornitore
- Stampa etichette
- Gestione dei sottoscorta

Picking list

Definisce la possibilità di organizzare il prelievo dal magazzino a fronte degli impegni derivanti nei confronti dei Clienti.

Codici a barre

Gestione dei codici a barre anche su terminali mobili.

Lotti e s/n

Consente di gestire il magazzino in base a quattro caratteristiche che possono essere utilizzate tutte contemporaneamente, solo in parte o nessuna:

ubicazione del prodotto

data di scadenza del prodotto

numero di matricola

numero di lotto

Permette inoltre di gestirne la tracciabilità.

Analisi ABC

Consente analisi ABC su moduli acquisti, vendite e magazzino.



Si integra con **Silver Lake WMS**, applicazione web based utilizzabile su palmari industriali per una gestione avanzata del magazzino mediante lettura Barcode o QrCode.

Area Produzione



Commesse di produzione

Si ripropongono di conciliare ciò che viene richiesto dalle unità commerciali con quanto si può fare avvalendosi delle proprie risorse produttive e/o di terzi.

Cicli di lavoro

Indicano le fasi previste per la lavorazione di ogni assieme, la gestione delle informazioni relative alle risorse produttive necessarie alle varie strutture.

Ordini di produzione

Rende disponibile la documentazione per il lancio degli ordini in produzione e per il controllo del loro avanzamento. Consente di effettuare una gestione a programma degli ordini di produzione.

Fabbisogno materiali e risorse

Permette di generare commesse/ordini di produzione in base ai fabbisogni degli ordini Clienti (in alternativa all'MRP).

Gestione attrezzature

Consente la ricerca rapida delle allocazioni delle attrezzature nei magazzini interni e di conto lavoro.

Gestione risorse

Permette di controllare il carico dei vari centri di lavoro evidenziando le criticità produttive degli stessi nell'arco del tempo di analisi preso in considerazione.

MRP

Consente l'individuazione del fabbisogno di materiali, sia in termini quantitativi che temporali; permette di effettuare delle simulazioni.

Ordini C/lavoro (Aperti/Chiusi)

Consente l'assegnazione del lavoro a terzi, nella quantità ed alla data richiesta secondo le caratteristiche ed i livelli di qualità concordati, a migliore condizione d'acquisto. Consente di effettuare una gestione a programma del conto lavoro.

Listini terzisti

Permette di gestire i prezzi delle lavorazioni esterne.



Area Produzione



ATP Analisi fattibilità

Supporta la promessa e l'evasione degli ordini, con l'obiettivo di gestire la domanda e abbinarla ai piani di produzione.

Piano consegne terzisti

Gestisce in modo visuale la preparazione delle consegne in conto lavorazione dei prodotti pronti da fasi precedenti.

Fabbisogni per commessa

Cruscotto che assegna le disponibilità dei materiali per commessa evidenziando per articolo mancanti, giacenze, stato di forniture o produzione.



Si integra con **Silver Lake Wip**

Modulo MES per la gestione dell'avanzamento lavori di produzione in tempo reale, integrato nativamente con la Gestione Produzione dell'ERP Silver Lake Enterprise.

La pianificazione dei lavori attraverso la gestione delle code in ingresso alle macchine o ai reparti, aggiornate in tempo reale con l'effettivo avanzamento di produzione. Il controllo dello stato di avanzamento dei lavori, senza doversi recare fisicamente nei reparti. La verifica veloce del rispetto delle consegne al Cliente, con evidenziazione delle situazioni critiche.

Il calcolo dei costi effettivi delle ore di lavoro interno.

L'analisi statistica delle performances delle macchine e dei centri di lavoro/montaggio.

Gestione Marcature

Permette la marcatura delle ore impiegate in produzione, per fase, macchine, operatore.

Gestione code lavori

Avvio marcature dalla coda lavori per velocizzare le operazioni di inserimento tempi, gestione delle fasi di produzione assegnando in coda alle macchine o gruppi di lavoro.

Amministrazione



Modulo Base

estione tabelle di base del sistema – Gestione anagrafiche – Piano dei conti.

Anticipi e incassi

Gestione anticipi ed incassi.

Contabilità generale

Gestisce la contabilità generale e l'I.V.A. secondo la normativa vigente.

Cespiti

Consente la gestione dei cespiti fornendo anche la situazione degli ammortamenti.

Pagamenti e incassi

Gestisce l'emissione dei pagamenti ai fornitori.

Personale

Gestione dell'anagrafica utenti; consente di memorizzare informazioni quali: qualifica, corsi, data di assunzione ecc.

Intrastat

Consente la possibilità di gestire le informazioni legate ai moduli intracomunitari.

Insoluti

Gestione Insoluti

Percipienti

Consente il trattamento delle informazioni relative alla gestione dei professionisti.

Portafoglio effetti

Gestisce gli effetti attivi emessi o ricevuti. La procedura informa l'utente sulla situazione castelletti di ciascuna banca di presentazione.

Ri.Ba

Consente il trattamento degli effetti anche in via telematica.

Solleciti

Permette di sollecitare le partite scadute tramite testi personalizzabili.

Bilancio

Riporta la situazione del bilancio contabile alla chiusura o di verifica, ne propone uno o più tipi di riclassificazione e l'analisi per indici. Permette le chiusure infrannuali (necessita del modulo "Chiusure infrannuali").

Fatturazione elettronica

Consente la trasformazione e la lettura delle fatture in formato XML. Partner di Namirial per le soluzioni dedicate

Tesoreria

Cash Flow

La procedura permette di gestire i flussi finanziari di cassa, banca, dei debiti e crediti nei confronti dei Clienti e Fornitori.

Integrazione Doc Finance

Connettore per il collegamento con la soluzione di alto profilo per la gestione della Tesoreria.

Controlling

Contab. Analitica e industriale

Consente la possibilità di effettuare una contabilità non solo analitica, per centri di costo e/o centri di profitto, ma più dettagliatamente a tenuta di una contabilità industriale attraverso l'organizzazione di un piano dei conti generale e industriale.

Chiusure infra annuali

Consente di generare bilanci infrannuali rilevando automaticamente scritture di integrazione e rettifica per date di competenza.

Costi prodotto

Determina il costo primo di un prodotto e di quello totale degli assiemi di produzione poi utilizzato da altre procedure gestionali quali budget, contabilità industriale e magazzino per lo svolgimento delle elaborazioni specifiche previste.

plus

Navigatore articoli e documenti

Gestione integrata documenti

Allegati documenti

Query personalizzate

Permette di poter effettuare interrogazioni relative ai dati commerciali e statistici di magazzino e di produzione.

Consente di visualizzare e accedere ai documenti attivi e passivi tra loro collegati.

Permette di allegare documenti Office di qualsiasi tipo ad una registrazione o documento di Silver Lake. Gestione allegati disegni per apertura su tutte le postazioni, Gestione allegati certificati materiali.

Possibilità di inserire query per la visualizzazione di dati non presenti nelle griglie standard.

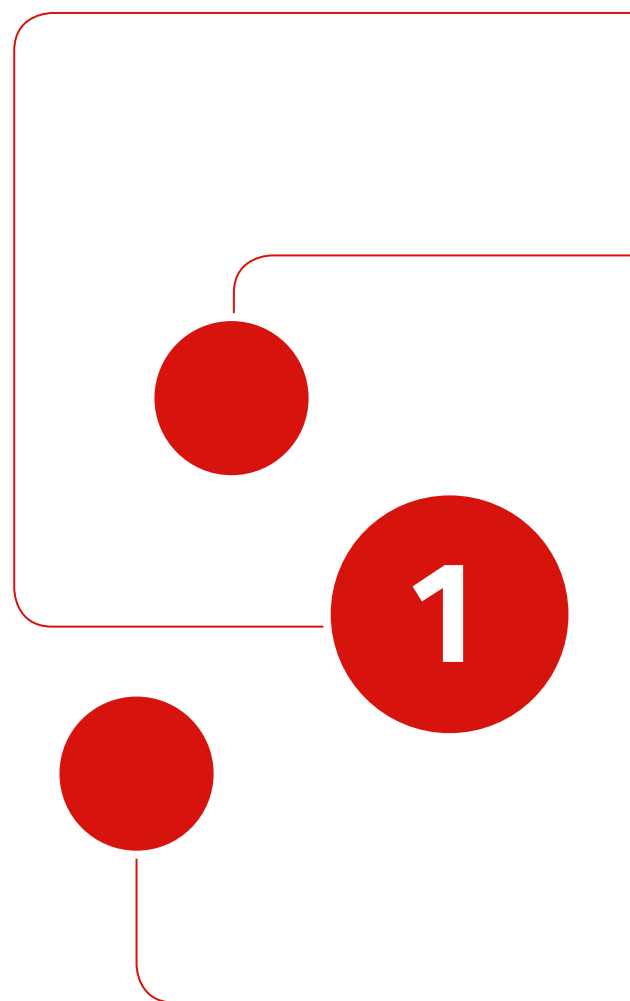
Integrity Check

> Il sistema di messaggistica che informa gli utenti in base ad eventi personalizzati.

Ogni giorno vengono eseguite operazioni dal personale in ogni area che potrebbero aver influenza sul lavoro di un altro reparto e per tanto SilverLake con Integrity Check ci permette di far nascere degli avvisi o delle informative per allineare le operazioni tra i vari uffici.

Alcuni esempi a titolo dimostrativo:

E' stato inserito un nuovo ordine per ricambi;
Elenco dei fornitori ricevuti oggi;
Ci sono ordini fornitore scaduti e non consegnati

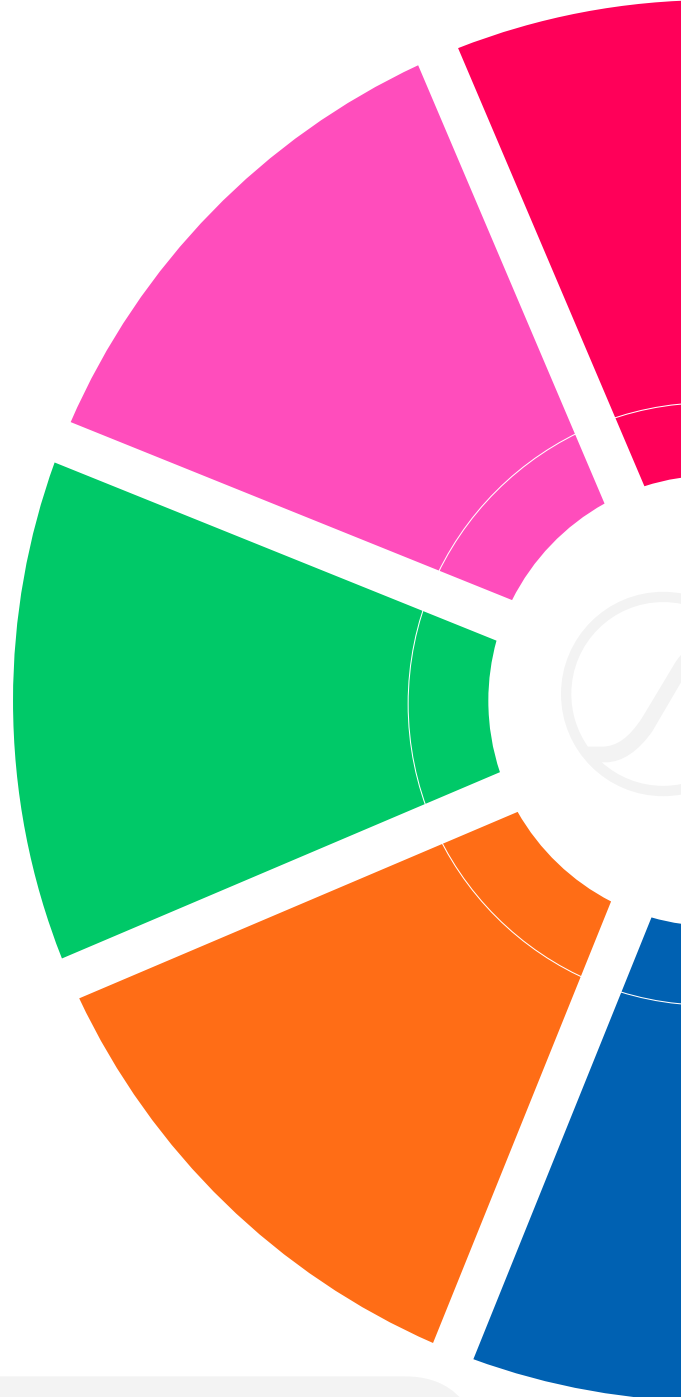


Business Intelligence, sintesi dei dati per valutazioni strategiche

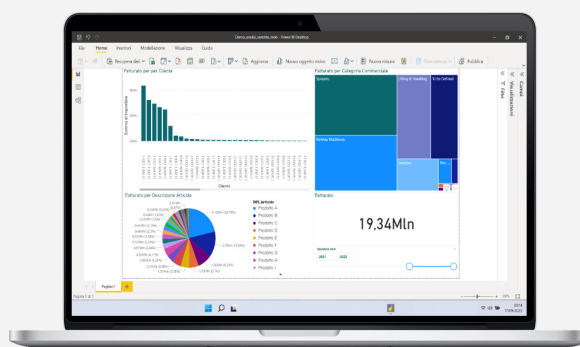


Microsoft Power Bi

Power BI è una piattaforma di business intelligence (BI) sviluppata da Microsoft che consente agli utenti di analizzare dati, creare report interattivi e dashboard personalizzati per ottenere una visione chiara delle prestazioni aziendali. Con Power BI, è possibile connettersi a una vasta gamma di origini dati, tra cui database, fogli di calcolo, servizi cloud e molto altro ancora, per importare, trasformare e visualizzare i dati in modo significativo.



➤ **Silver Lake Enterprise** si integra con **Microsoft Power Bi**. Così puoi navigare i tuoi dati in modo semplificato. Realizzare cruscotti ed analisi aziendali in autonomia e visualizzarli anche dal tuo smartphone.





Industria 4.0

- Smart production. Cioè l'integrazione di ogni elemento legato alla produzione; macchine, strumenti e operatori.
- Smart services. Tutte le soluzioni informatiche che collegano ed integrano i sistemi sia all'interno che all'esterno dell'azienda.

Esox Solution è già operativa con consulenza, soluzioni e servizi in grado di analizzare, definire e supportare le aziende nel percorso verso l'industry 4.0

Silver Lake enterprise si collega con tutte le tipologie di macchine con controllo plc e con i magazzini automatici.

Silver Lake



ESOX SOLUTION SRL
Corso Italia 140/e, 40017 - San Giovanni in Persiceto (BO)
Tel 051.86.49.89 - info@esox.it
www.esoxgroup.eu